



Die KATADYN GROUP ist eine global agierende Unternehmensgruppe, die sich mit den Marken Katadyn, Trek'n Eat, AlpineAire Foods, Optimus, Pharmavoyage, Certisil und Spectra Watermakers auf das Themenfeld autarker Nahrungs- und Trinkwasserversorgung spezialisiert hat. Mit diesem breit aufgestellten Markenportfolio werden Produkte und Lösungen für den Outdoor- und Marinebereich sowie für Industrie und Kommunen bereitgestellt. Das vielfältige Angebot reicht von gefriergetrockneter Spezialnahrung über Outdoor-Kocher bis zu landbasierten Wasserentsalzungsanlagen oder Spezialdesinfektionsanlagen für die Pharmaindustrie. Auch humanitäre Hilfsorganisationen und Militärs gehören seit Jahren zum festen Kundenkreis der Schweizer Unternehmensgruppe.

Die KATADYN GROUP mit Hauptsitz in Kempthal/Zürich beschäftigt über 200 Personen in Niederlassungen in Europa, Asien und den USA.

Wir suchen per sofort oder nach Vereinbarung eine markt- und kundenorientierte Persönlichkeit, die nach Erfolg strebt und eine neue Herausforderung sucht als

Sales Manager – Bike, Travel, Outdoor 100% (m/w/d)

Du brennst für Bikes, Reise und Outdoor – und hast Lust, deine Leidenschaft in den Vertrieb einzubringen? Dann komm zu uns! Als Sales Manager*in im Bereich Bike, Travel & Outdoor übernimmst du die Verantwortung, unsere Produkte erfolgreich in den Markt zu bringen und langfristige Kundenbeziehungen aufzubauen.

Deine Aufgaben beinhalten im Wesentlichen...

- ✓ Betreuung und Ausbau von Kundenbeziehungen im Fachhandel, mit Key Accounts und Online-Partnern
- ✓ Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien zur Umsatzsteigerung und Marktdurchdringung
- ✓ Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen sowie Identifikation von Trends im Bike- und Outdoor-Segment
- ✓ Planung und Umsetzung von Verkaufsaktionen, Promotions und saisonalen Kampagnen in enger Abstimmung mit Marketing und Produktmanagement
- ✓ Teilnahme an Messen, Events und Kundenveranstaltungen – du repräsentierst unsere Marke nach außen
- ✓ Erstellung von Reportings, Sales-Forecasts und Budgetplanungen

Das bringst Du mit...

- ✓ Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb, idealerweise in der Bike-, Outdoor- oder Sportindustrie
- ✓ Sehr gute Markt- und Produktkenntnisse im Bike- und Outdoor-Segment
- ✓ Starke Verhandlungs- und Kommunikationsfähigkeiten
- ✓ Eigeninitiative, Zielorientierung und Durchsetzungsvermögen
- ✓ Reisebereitschaft (national und international)
- ✓ Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Sprachen sind ein Plus
- ✓ Unternehmerisches Denken und Gespür für Marktpotenziale
- ✓ Strukturierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- ✓ Begeisterungsfähigkeit – du kannst Menschen mitreißen und überzeugen

Was wir bieten...

Eine unbefristete Anstellung, Leistungsgerechte Bezahlung, betriebliche Altersvorsorge, ein vielseitiges und anspruchsvolles Aufgabengebiet, dynamisches und internationales Arbeitsumfeld, moderne Arbeitsinfrastruktur

Dein Arbeitsort...

In Mörfelden-Walldorf arbeitest du in der Tochtergesellschaft der Katadyn Group. Hier werden die Produkte für die Marken Katadyn, Optimus, Trek'n Eat und Handelsmarken vertrieben. Fühlst du dich angesprochen? Dann freuen wir uns auf deine Bewerbungsunterlagen per E-Mail an: Guido Schwarz, Director Sales der Katadyn Deutschland GmbH, guido.schwarz@katadyn.de. Es werden nur Direktbewerbungen berücksichtigt.

KATADYN GROUP
SWITZERLAND

www.katadyngroup.com

Katadyn Deutschland GmbH
Hessenring 23, 64546 Mörfelden-Walldorf
Tel: +49 (0) 6105 45 67 89
info@katadyn.de | www.katadyngroup.com